



Paulien Hogenkamp Agrarisch Consult & Coaching; een vrouw met een missie

Altijd onderweg

NORMAAL GESPROKEN LAAT PAULIEN HOGENKAMP KLANTEN HUN PERSOONLIJKE VERHAAL VERTELLEN. ZIJ HELPT VEEHOUDERS OM KRACHTIGER EN ZELFBEWUSTER TE WORDEN. "AAN HET EIND VAN EEN TRAJECT ZIJN ZE NIET MEER DE OUDE: ZE VOEREN DE REGIE OVER HUN EIGEN LEVEN! IN DE AGRARISCHE SECTOR MOET PERSOONLIJKE ONTWIKKELING EEN VANZELFSPREKENDHEID WORDEN." DE COACH HEEFT OOK EEN HELE WEG AFGELEGD OM ZOVER TE KOMEN.



Op de bank met

Bas Kolpa (Varkens.nl 05) geeft het rubriekstokje door aan agrarisch coach Paulien Hogenkamp (44) uit Wierden. Zij begeleidt melkveehouders en varkenshouders die in positieve zin willen veranderen: personen die zelfbewust duurzame keuzes kunnen maken.

WAT EEN VERRIJKING IS HET OM TIJDENS EEN BEGELEIDINGSTRAJECT ZÓ DICHT BIJ DE MENS ACHTER HET BOERENBEDRIJF TE KOMEN: PURE VERHALEN AANHOREN EN WAARNEMEN WAT MENSEN RAAKT EN WELKE EMOTIES DAT ALLEMAAL LOSMAAKT.

Dierenarts worden. Het droomberoep van de als kind tussen de koeien en zeugen opgegroeide Paulien Hogenkamp. In haar jeugd jaren veranderde haar levensdoel: lang leve de lol en stappen. Van het vwo stapte ze over naar de havo en daarna ging zij op haar 18e als assistente aan de slag bij een dierenartsenpraktijk. Dat combineerde ze met een mbo-opleiding tot paraveterinair. "Dat jong gaan werken en geld verdienen is hier echt plattelandscultuur. Aanpakken en niet zeuren. Daar is niets mis mee. Ik ben blij met mijn leven en dat het zo gelopen is. Stel dat ik het vwo afgemaakt had en naar Utrecht was gegaan, dan had ik mijn droom gered, maar dan zou het leven nu heel anders zijn geweest." Het werk als dierenartsassistente bleek niet uitdagend genoeg voor Paulien te zijn. Op het ouderlijke fokvarkensbedrijf in Dalfsen, bij haar broer Johnny, ging ze aan de slag. Naast kantoorwerk en het opzetten van showroomactiviteiten – inmiddels FarmFocus - vertoefde zij minimaal één dag per week in de kraamafdelingen. "Ik leerde er giga veel en ik slurpte informatie op." Na zeven mooie jaren als allrounder te hebben gewerkt, werd het tijd voor wat nieuws: het verkopen van Hypor-gelten en het begeleiden van klanten. "Afstanden maken, met wildvreemden de stal ingaan en mensen met andere visies bezoeken. Dat was een hele openbaring: ruim 30 jaar speelde mijn wereldje zich af in een straal van 15 kilometer rond Dalfsen."

Nieuwsgierig

Binnenkomen bij varkensboeren lukte haar goed omdat iedereen in wezen nieuwsgierig is. "Contacten leggen gaat dan als vanzelf omdat mijn specialiteit en boodschap helder zijn. Bovendien zijn mannen gemakkelijk: geen gemakker en als iets klaar is, komen ze er niet meer op terug." Na een paar jaar zakte haar enthousiasme als 'geltenverkoopster'. "Het wereldje werd te klein. Een team van mensen met dezelfde soort functie miste ik. Niet alleen om te inspireren en successen mee te vieren, maar ook om tegenslagen te kunnen delen. Als dit laatste onvoldoende lukt, ga je vanzelf minder presteren." Om afglijden voor te zijn, pakte ze de telefoon en vroeg ze Jan Baan van ForFarmers of er een buitendienstfunctie vacant was. Zo kwam ze met

een 'vrije rol' in het varkensteam van de beste brokkenmakers terecht. "Het voelde aan als een warm bad. Wat een bonk kennis hebben ze daar en wat zijn collega's hulpvaardig, ook bij het neutraliseren van tegenslag. Geweldig." Het actieve leven van varkensadviseur Paulien ging verder maar ook de liefde ontsproot. Het gevolg: een ForFarmers-setje en de geboorte van twee kinderen. Gezinsvorming heeft impact op een functie in de buitendienst. "Parttime werken is niet te combineren met onderweg zijn: je krijgt maar de helft mee om bij te kunnen blijven. Omdat ik gefascineerd raakte door de mens achter de groter wordende bedrijven, pakte ik de studie psychologie op. Maar dat bleek te veel op het verleden gericht. Net als een boer wil ik altijd vooruit."

Onafhankelijk

Ze stopte ermee en pakte een opleiding tot coach op. Oplossingsgericht bezig zijn. Snel ontdekte ze dat ze in die rol onafhankelijk moest zijn. "Als coach mag je geen persoonlijk belang hebben bij het resultaat van een begeleidingstraject. Als je voer verkoopt, geld verstrekt of economische en fiscale adviezen geeft, heb je dat wel." In oktober 2013 zegde ze haar baan "in goede verstandhouding" op en legde ze zich volledig toe op de studie Coach (post-hbo). Meteen startte ze haar eigen bedrijf op. De eerste opdrachten stroomden al snel binnen, met dank aan haar netwerk. "Wat een verrijking is het om tijdens een begeleidingstraject zó dicht bij de mens achter het boerenbedrijf te komen. Pure verhalen aanhoren en waarnemen wat mensen raakt en welke emoties dat allemaal losmaakt. Het mooie is dat geestelijk gezonde mensen er allemaal goed uitkomen. Alleen zijn ze niet meer de oude: Ze zijn beter! Krachtig, zelfbewust en met regie over hun eigen leven." De switch naar coaching is een schot in de roos. De snelle groei die Paulien met haar eenmanszaak doormaakt, noemt zij een groot geluk. "Ik vorm nu een team met nog drie ZZP-ers. Zij houden mij scherp, delen succes en neutraliseren tegenslag."



LEES OP WWW.VARKENS.NL HET VERDIEPENDE ARTIKEL OVER AGRARISCH COACH PAULIEN HOGENKAMP. BEZOEK OOK DE SITE: WWW.PAULIENHOGENKAMP.NL

